



## Manual do Desenvolvedor de Conteúdo

Versão: 3.1.3

Última atualização: Julho/2020

# Índice

Fase de Processos .....	3
Conhecendo o Portal .....	3
Visualizando um VA e Realizando Download do Template do VA .....	5
Desenvolvendo o HTML5.....	6
Realizando Testes .....	6
Executando Upload no Portal Sales Driver .....	7
Instalando o APP Sales Driver e realizando testes no VA pelo APP.....	12
Liberando o VA via tablet .....	13
Fase de Desenvolvimento.....	14
Preparação do seu diretório de trabalho .....	14
Organização Geral da Apresentação .....	15
Execução .....	17
Estrutura de um slide da sua apresentação .....	17
O arquivo script.json.....	19
Template do index.html .....	20
Funções úteis .....	21
Gestos .....	22
Saudação para o Médico .....	24
Informações Científicas .....	25
Catálogo Digital.....	26
Incorporando vídeo .....	26
Atualização otimizada de VA's.....	28
Compatibilidade.....	30
Boas práticas.....	31
Evite usar menu em formato piano (abas) .....	31
Utilize um símbolo para indicar onde existe uma ação.....	31
VAs para Android com tela responsiva.....	32
Cuide para que as informações científicas do seu conteúdo sejam legíveis à distância.....	32
Quanto a utilização de vídeos.....	33
Observações Gerais Finais .....	33
Contatos.....	34

# Fase de Processos

Antes de iniciarmos a construção do VA em HTML5 você deve estar familiarizado com alguns processos e artefatos que são pré-requisitos e que irão auxiliá-lo na organização e montagem do seu ambiente de trabalho. O primeiro deles é acessar o Sales Driver web para realizar o download do Template da apresentação.

## Conhecendo o Portal

Acesse o link [CLIENTE.salesdriver.com.br](http://CLIENTE.salesdriver.com.br) informando o login e senha definidos pelo seu laboratório. Caso você trabalhe com mais de um Cliente da plataforma Sales Driver, você terá login e senha diferenciados para cada um.

Caso você tenha algum tipo de dificuldade ou problema para acessar o Portal Sales Driver, entre em contato com a nossa equipe de Suporte através do e-mail: [suporte@salesdriver.com.br](mailto:suporte@salesdriver.com.br)

Conforme imagem abaixo, acesse o menu:

## APRESENTAÇÃO/CADASTROS/UPLOAD DE APRESENTAÇÕES

Ao clicar neste menu, aparecerá uma lista de todas as Apresentações desenvolvidas ou a desenvolver pela sua agência para um determinado Cliente. Nesta lista estará definido o Nome da Apresentação, a Versão em que ela se encontra, o Status no Workflow de Aprovação, o Aprovador responsável.

Se a tabela estiver vazia isso indica que o Cliente ainda não cadastrou nenhuma apresentação relacionada a sua agência. Entre em contato com ele para que isso seja providenciado.































🏠 / Apresentação / Cadastros / Upload de Apresentação

Situação

TODOS

Mostrar 10 registros

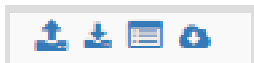
Pesquisar

Opção	Apresentação	Versão atual	Status	Aprovador
  	CATÁLOGO DIGITAL	1	Aprovado	
  	ESQUELETO	1	Aprovado	
  	VISUAL AID 1	1	Aprovado	
  	ARTÉRIA	1	Aprovado	
  	FILOSOFIA	3	Aprovado	
  	PLANO PROMOCIONAL	1	Aprovado	
  	FOCO NO PDV	2	Aprovado	
  	APRESENTAÇÃO TRADE	2	Aprovado	
  	APRESENTAÇÃO CLOSE-UP	2	Aprovado	
  	CRM CLOSE UP 2019 - SALES FARMA	2	Aprovado	


Exibindo de 1 até 10 de 26 registros


« < 1 2 3 > »


## Conhecendo os botões de ações




Tão importante quanto conhecer a lista de Apresentações é entender como interagir com os botões de ações localizado no canto esquerdo da tela. Abaixo segue a definição de cada um e como utilizá-lo da melhor forma no seu dia a dia:


**Botão UPLOAD** : Depois de baixar o template e enriquecê-lo, você terá que fazer o Upload deste conteúdo no Portal para que este dê início ao processo de validação e aprovação desenhado pelo seu Cliente. Perceba que, após realizar este upload, será modificado o status da apresentação em questão para “Aguardando Liberação”. A partir deste momento você poderá visualizar este VA pela web ou sincroniza-lo pelo tablet para que você realize a primeira validação (controle de qualidade) antes de liberá-lo ao seu Cliente.

**Botão DOWNLOAD** : Este botão é imprescindível para que você faça o download do template (estrutura de pastas ou “esqueleto” do HTML5). Este template permeará todo o seu processo de desenvolvimento/enriquecimento do VA. Ao baixar este template, você está recebendo um arquivo com um hash (id) único que nos permite associar este VA a toda cadeia de workflow definida pelo seu Cliente. Portanto, sempre que for iniciar um desenvolvimento de um novo VA você deverá baixar este template para cada apresentação. Ao finalizar o download, você terá acesso a um arquivo chamado [TemplateApresentacao.zip](#)

**Botão VISUALIZAÇÃO** : Após terminado o Upload, você poderá visualizar o VA no próprio Portal Sales Driver, clicando no botão “Visualizar VA”. A partir deste momento o conteúdo encontra-se à disposição para que você realize um primeiro controle de qualidade, liberando este conteúdo para aprovação de seu Cliente. Para isso, você pode utilizar a tela da web destacada abaixo ou sincronizar este VA no seu tablet. Aconselhamos que essa validação seja feita sempre pelo tablet que traduz melhor o ambiente do seu Cliente.

**Botão BRIEFING** : Este botão indica que você poderá baixar o briefing enviado pelo seu Cliente com foco de direcionar as premissas e objetivos que devem orientar o desenvolvimento do VA pela sua agência. Como este item não é obrigatório de ser anexado pelo Cliente, pode acontecer de você clicar neste botão e surgir uma mensagem informando: “Este VA não possui briefing”.

## 1-Visualizando o VA

Para visualizar a apresentação, basta clicar neste botão  conforme mencionado acima:

Apresentação ▾ Repositório ▾ Treinamento ▾ Relatórios ▾ Administração ▾ Vídeo Aulas ▾


🏠 / Apresentação / Cadastros / Upload de Apresentação

**VISUALIZAR VA**

1-Inicial ▾ [Criar versão de edição com base nesta versão](#) < Voltar

**Apresentação: CATÁLOGO DIGITAL** [Download](#)

**Precall**



Hash: **ba2cbc69-441e-4fad-a66d-b04999c3fbc0**

Produto: **RUNNING**

Marca: **MKT**

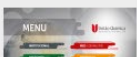

Versão: **1**

Situação: **Aprovado**

Avaliações (0)

**Slide: UNIAO\_QUIMICA1** [Visualizar](#)

**Placeholder** **Thumbnail**

Id: **1**

Nome: **UNIAO\_QUIMICA1**

Situação: **Não avaliado**

## 2- Realizando Download do Template do VA

Para realizar o download do template do VA, basta clicar no botão abaixo destacado:





















Apresentação ▾ Repositório ▾ Treinamento ▾ Relatórios ▾ Administração ▾ Vídeo Aulas ▾

🏠 / Apresentação / Cadastros / Upload de Apresentação

Situação  
TODOS ▾

Mostrar 10 ▾ registros

Pesquisar

Oção	Apresentação	Versão atual	Status	Aprovador
  CATÁLOGO DIGITAL	CATÁLOGO DIGITAL	1	Aprovado	
  Baixar Briefing	Baixar Briefing	1	Aprovado	
  FOCAL NO PIV	FOCAL NO PIV	1	Aprovado	
  ARTÉRIA	ARTÉRIA	1	Aprovado	
  FILOSOFIA	FILOSOFIA	3	Aprovado	
  PLANO PROMOCIONAL	PLANO PROMOCIONAL	1	Aprovado	
  FOCO NO PDV	FOCO NO PDV	2	Aprovado	
  APRESENTAÇÃO TRADE	APRESENTAÇÃO TRADE	2	Aprovado	
  APRESENTAÇÃO CLOSE-UP	APRESENTAÇÃO CLOSE-UP	2	Aprovado	
  CRM CLOSE UP 2019 - SALES FARMA	CRM CLOSE UP 2019 - SALES FARMA	2	Aprovado	

Exibindo de 1 até 10 de 26 registros

« < 1 2 3 > »

## Desenvolvendo o HTML5

Esta fase, por contar com orientações bastante específicas, será abordada em uma fase exclusiva chamada Fase de Desenvolvimento, após o término da Fase de Processos (ver no Índice numeração de páginas onde começa esta Fase).

## Realizando Testes

Chegou a hora de testar e validar a sua apresentação!

Durante o desenvolvimento, você provavelmente já foi realizando os testes em seu navegador ou até mesmo no navegador do tablet. No entanto, estes testes **não** consideram todas as API's e gestures embutidas na estrutura do Sales Driver visando facilitar seu processo de desenvolvimento. Para ter garantia de que a execução do teste estará seguindo todas as premissas da plataforma Sales Driver, o teste deverá ser realizado dentro do aplicativo Sales Driver mobile.

Cada agência possui direito a um aplicativo Sales Driver mobile para fazer o download. Para isso, basta que seu Cliente tenha cadastrado sua agência no Portal como uma agência homologada por ele. Quando isso ocorrer, basta seguir as instruções de como instalar sua versão de aplicativo Sales Driver mobile com login e senha (vide página 12, Instalando o APP Sales Driver). Caso você ainda não possua esta versão, entre em contato com [suporte@salesdriver.com.br](mailto:suporte@salesdriver.com.br)

Você pode até realizar pré-testes utilizando browsers para otimizar o tempo de validação. Neste caso, recomendamos que se utilize o navegador Safari, caso a plataforma do seu Cliente seja iPad ou Google Chrome, caso a plataforma seja Android. Se possível, utilize sempre os navegadores nativos de cada tablet, pois eles te dão uma melhor dimensão sobre o desempenho final da sua apresentação, slide a slide. Estes navegadores, cada qual em sua plataforma, são muito semelhantes às suas respectivas versões mobile ajudando a evitar surpresas desagradáveis no teste final que deve ser realizado no dispositivo.

Seguindo as premissas acima, você será capaz de detectar em tempo hábil, por exemplo, que aquela animação “irada” em SVG e que roda fluidamente no desktop não está fluindo da mesma forma no tablet do seu Cliente, ou seja, está acontecendo o famoso “lag”. Em casos como esse, por exemplo, você deverá tentar otimizar a sua apresentação, pois se ela não está “rodando” bem no navegador nativo do tablet, certamente não será diferente no Sales Driver mobile.

Em resumo podemos utilizar a seguinte tabela para organizar os ciclos de testes de acordo com cada etapa de desenvolvimento de VA's:



Ambientes	Tipo de Ambiente	Praticidade	Fidelidade do resultado	Indicação
	Navegadores não baseados em Webkit	Muito prático	Muito ruim	<b>Não recomendado.</b>
	Navegadores baseados em Webkit (Safari e Chrome)	Muito prático	Regular	Testes rápidos.
	Navegador nativo do dispositivo	Intermediária	Boa	Teste de desempenho.
	Sales Driver	Muito prático	100% assertivo	Deve ser realizado <b>SEMPRE</b> ao menos uma vez antes da entrega.

Figura 5 – Tabela de Testes

## Executando Upload no Portal Sales Driver

Após o desenvolvimento da apresentação/VA, seguindo as melhores práticas acima listadas para testes de validação e homologação do conteúdo, é hora de realizar a entrega para seu Cliente! O Sales Driver possui um processo simples que te ajuda a garantir uma entrega efetiva e dentro do prazo. Para isso, seu processo de entrega deve seguir as seguintes etapas:

1. Compressão e Upload do VA (limite de 400Mb)
2. Conferência e Pequenos Ajustes
3. Liberação do VA

## 1. Compressão e Upload do VA

Uma vez com a raiz do conteúdo desenvolvido aberta em seu diretório de trabalho, comprima os itens listados abaixo em um arquivo “.zip” conforme indicado na Figura abaixo:

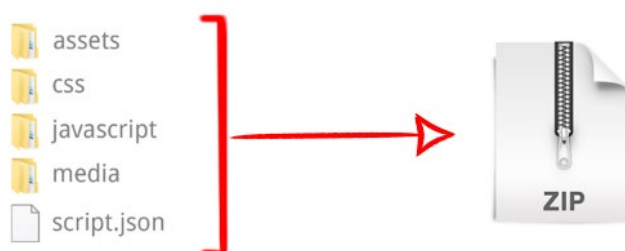



Figura 6 – Comprimindo os arquivos em .ZIP

**Atenção:** garanta que todos os itens acima listados estejam no arquivo comprimido, pois, caso contrário, no momento da execução do Upload, o Portal vai efetuar uma crítica na estrutura do “.zip” e não possibilitará a conclusão do processo. Vale lembrar que o limite máximo de tamanho do arquivo é de 400Mb.

Após o término da compressão, acesse Portal [CLIENTE.salesdriver.com.br](https://CLIENTE.salesdriver.com.br) utilizando seu login e senha relacionado a este Cliente. No menu, acesse a opção **APRESENTAÇÃO / CADASTROS/ Upload de Apresentação**.

Selecione o botão UPLOAD  da apresentação referente ao material que está sendo trabalhado.

Apresentação ▾

Repositório ▾

Treinamento ▾

Relatórios ▾

Administração ▾

Video Aulas ▾

🏠 / Apresentação / Cadastros / Upload de Apresentação

Apresentação

CATÁLOGO DIGITAL

HASH

ba2cbc69-441e-4fad-a66d-b04999c3fbc0

Tipo carregamento

Nova versão integral ▾

Arquivo

(Arquivos ZIP ou PDF) 

Procurar...

Versão atual

1

Próxima versão

2

Descrição versão

Inicial

Ação sobre anotações

Ficar com as do script.json ▾

<< Voltar

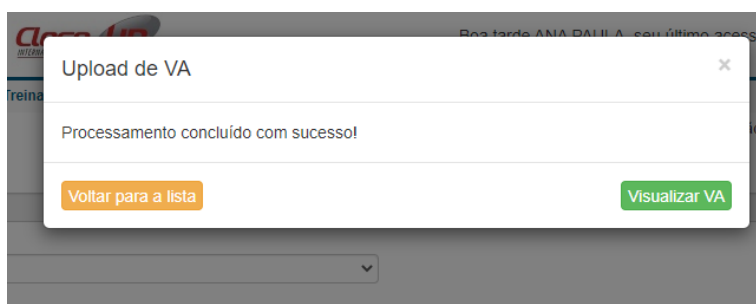
Carregar



Surgirá a janela "Upload de Apresentação" (Imagem acima). Basta clicar em "Arquivo" para selecionar o ".zip" e defina em "Descrição versão" a versão da apresentação (ex: Versão 1). Para terminar, clique em CARREGAR para efetuar o upload do arquivo para o sistema.

A mensagem "Importando arquivo, aguarde" será apresentada até que o sistema informe "Processamento Concluído com sucesso!" (Conforme imagem abaixo).


**Atenção:** Isso pode demorar um pouco dependendo do tamanho do seu pacote, não interrompa o processo antes do fim!



**Dica Importante:** É possível também fazer um VA a partir de um arquivo PDF. Para isso, é só realizar o upload de arquivos em formato PDF, e ao término do envio, o sistema converte automaticamente as páginas em um VA estático (sem animações) e funcional. Observações:

- É recomendado que as páginas do PDF possuam dimensões proporcionais a tela do dispositivo. Ex.: 1024x768px, 2048x1536px. Caso as dimensões das páginas não sejam proporcionais, existirá rolagem no respectivo slide.
- Essa opção é válida para VA's sem animações.
- Funcionalidades avançadas do PDF como busca textual, ancoras internas e formulários, caso existam, serão perdidas na conversão.

## 2. Conferência e Pequenos Ajustes do VA

O próximo passo será inspecionar o VA para garantir que thumbs, placeholders e a ordem dos slides estejam corretas. Para fazer isso você deve, ainda na web e na opção de menu **APRESENTAÇÃO/CADASTROS/ Upload da Apresentação**, clicar no ícone "Visualizar VA"  referente a apresentação que está sendo trabalhada ou baixar o aplicativo Sales Driver em seu tablet para visualizar o VA (somente possível enquanto o material estiver no status "Aguardando liberação") conforme orientações no item "Instalando o APP Sales Driver e realizando testes no VA direto no Sales Driver".

Seguindo a conferência pela web, ao clicar no ícone “Visualizar VA”, você abrirá uma tela conforme imagem abaixo para poder iniciar as conferências finais e pequenos ajustes.

Apresentação ▼ Repositório ▼ Treinamento ▼ Relatórios ▼ Administração ▼ Vídeo Aulas ▼

Apresentação / Cadastros / Upload de Apresentação

**VISUALIZAR VA**

4-v03 Salvar Liberar < Voltar

**Apresentação: FILOSOFIA** Download

**Precall**

Hash: 847beed9-fb17-403a-941b-8e293d917aa4

Produto: INSTITUCIONAL

Marca: MKT

Versão: 4

Situação: Aguardando Liberação

Alterar

Avaliações (0)

**Slide: ASSET1** Visualizar

**Placeholder** **Thumbnail**

Id: 1

Nome: ASSET1

Situação: Não avaliado

Script:

Nesta tela você tem a chance de executar algumas ações corretivas simples, mas que fazem toda diferença quando sua apresentação for disponibilizada para milhares de usuários no campo. São elas:

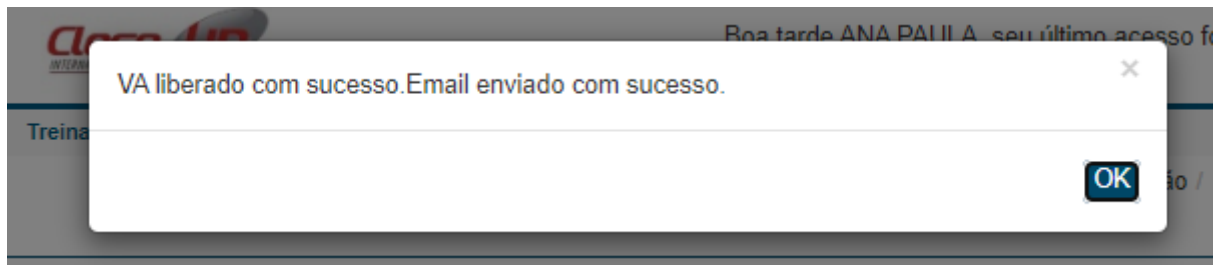
1. Adicionar ou alterar o PRECALL\_LOGO. (Ver destaque verde).
2. Adicionar ou alterar **Thumbnails** de cada slide. (Ver destaque azul).
3. Adicionar ou alterar os **placeholders** de cada slide. (Ver destaque amarelo).
4. Fazer o Download do VA inteiro para análise, clicando no botão DOWNLOAD (destaque vermelho).

### 3. Liberando o VA via Web

Após os ajustes realizados conforme descrito no item 2 (Conferência e pequenos ajustes no VA), a apresentação deve ser liberada para que seu Cliente inicie o fluxo interno de aprovação dele, desenhado no workflow de aprovação da plataforma Sales Driver.

Você pode efetuar esta liberação clicando no botão “Liberar” localizado no início (destaque laranja na imagem acima)

Ao clicar no botão será solicitada a confirmação da ação e, uma vez efetivamente confirmada, você receberá a informação de que a operação foi concluída com sucesso e que um e-mail foi disparado. Esse e-mail sinaliza aos atores do workflow de aprovação que a sua agência já finalizou o seu trabalho e que eles podem começar as aprovações deles.



## Instalando o APP Sales Driver e realizando testes no VA pelo APP

Para instalar o aplicativo no seu tablet iPad ou Android, é necessário acessar o endereço [CLIENTE.salesdriver.com.br](http://CLIENTE.salesdriver.com.br) no navegador web, com seu usuário e senha. Realize o download clicando em: **ADMINISTRAÇÃO/DOWLOAD/Versão Mobile**

Selecione IPAD (aplicativo Sales Driver versão iPad) ou ANDROID (aplicativo Sales Driver versão Android).



### ▪ CONFIGURAÇÃO IPAD


Após o download do aplicativo, é preciso entrar em Ajustes no iPad e realizar a configuração do usuário:

CÓDIGO: preencher com o usuário de acesso à web

URL: [CLIENTE.salesdriver.com.br](http://CLIENTE.salesdriver.com.br)

SENHA: preencher com a senha de acesso à web

### ▪ CONFIGURAÇÃO ANDROID

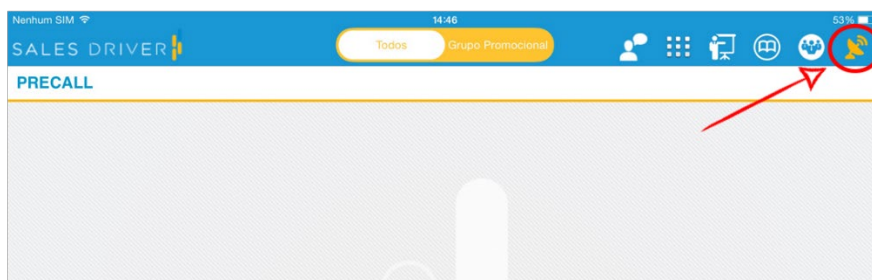
Após o download do aplicativo, é preciso acessar o Sales Driver para realizar a configuração do usuário na tela de Precall, clicando no ícone :


CÓDIGO: preencher com o usuário de acesso à web

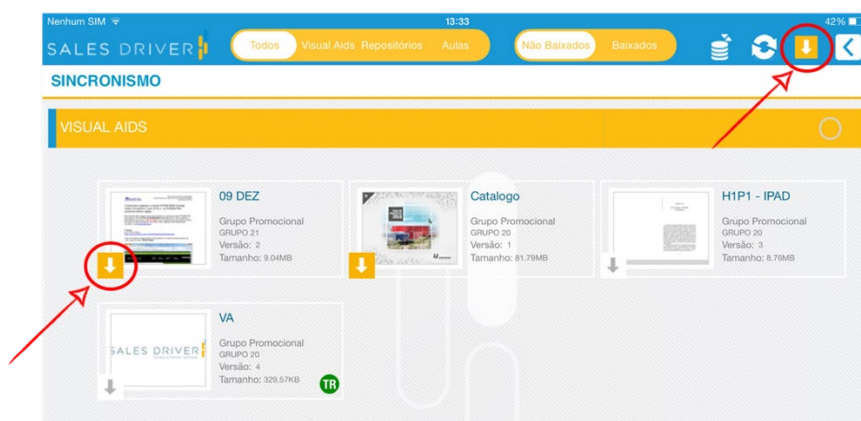
URL: [cliente.salesdriver.com.br](http://cliente.salesdriver.com.br)

SENHA: preencher com a senha de acesso à web

Para baixar o VA, na tela de Precall do Sales Driver, clique em **Sincronizar** (ver imagem abaixo).





Após a sincronização, basta clicar na imagem do VA com a seta de download e depois clicar no mesmo ícone no canto superior direito da tela  para realizar a transferência. Veja os destaques na imagem abaixo:



Ao término, basta voltar a tela de Precall e tocar no VA que foi baixado para abri-lo e realizar os testes dentro do APP.

## Liberando o VA via tablet

Para efetivar a liberação do VA, ao abri-lo na tela de Precall, dê um duplo clique na tela. Na barra superior que surgirá, clique no ícone de liberação . O sistema perguntará se deseja realizar a liberação ou não. Caso positivo, é só confirmar! Mas não esqueça que, após a confirmação, você deve realizar uma comunicação pois o SALES DRIVER é 100% off-line. Para isso, clique na antena  na tela de Precall e sincronize.

### – Liberação de VA

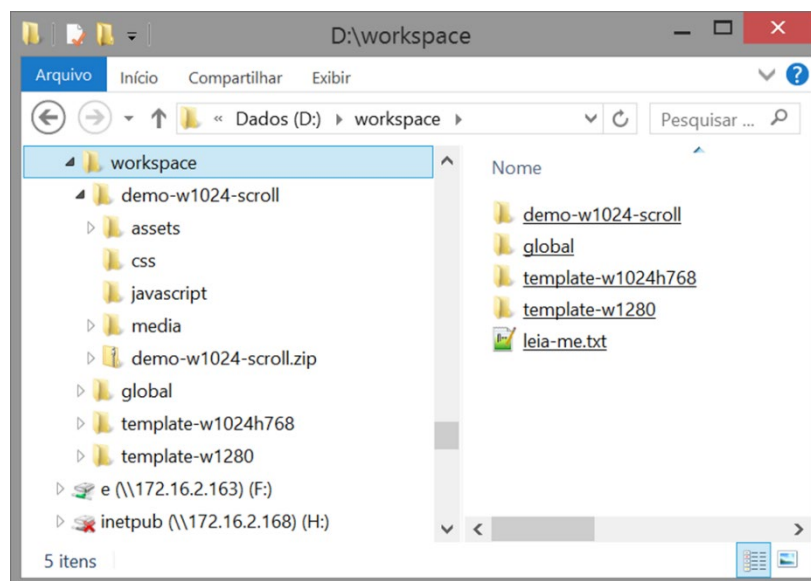


## Fase de Desenvolvimento

### Preparação do seu diretório de trabalho

De posse do template do VA que contém a estrutura da apresentação, agora vamos iniciar os trabalhos dentro do seu diretório de trabalho.

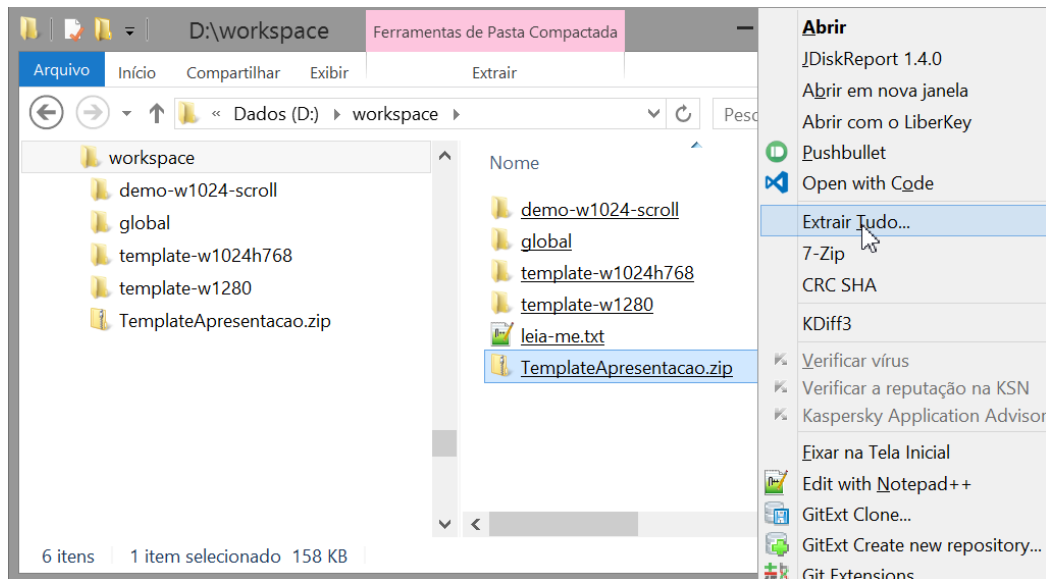
Você pode realizar o download do arquivo comprimido **SalesDriverDemo.zip** em <http://salesdriver.com.br/manual/SalesDriverDemo.zip> extraia o conteúdo do arquivo no seu diretório de trabalho. E deve ficar com a estrutura de pastas, conforme a imagem a seguir:



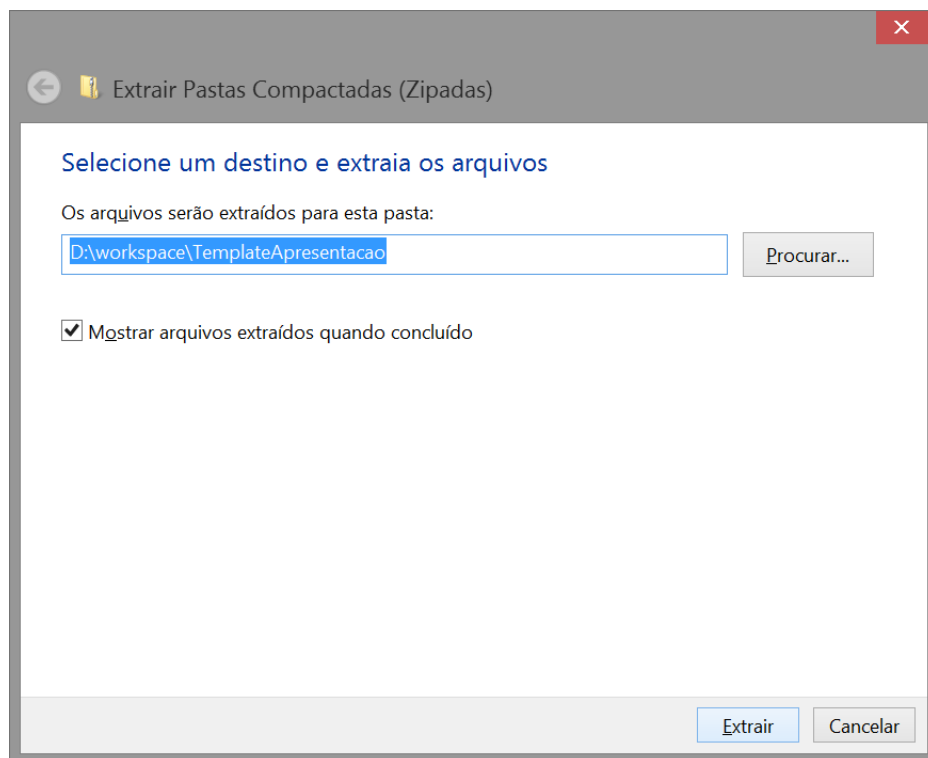
#### – Estrutura do Diretório de Trabalho

O diretório do seu projeto no mesmo nível da pasta global ilustrados acima. Você pode inclusive extrair o conteúdo do template genérico da sua apresentação nesse nível.

Como exemplo, digamos que estamos preparando um VA para o produto **Medice RX**, a pasta criada poderia ter o mesmo nome e a estrutura ficaria assim:



– Preparando o VA



- Extraíndo o template genérico

## Organização Geral da Apresentação

Agora vamos detalhar um pouco mais a estrutura que acabamos de montar, para facilitar o entendimento de cada item e suas respectivas funções no conteúdo.

## assets

Cada tela da sua apresentação é um asset. Fisicamente esse asset é representado por um diretório que contenha um arquivo index.html. Exemplos: va00, va01, va02... ou nomprod01, nomprod02, nomprod03...

Como sugestão, um padrão interessante de assets seria colocar o nome do produto mais o número da apresentação;

## CSS

É o diretório com as folhas de estilo comuns a todas as telas (assets);

## javascript

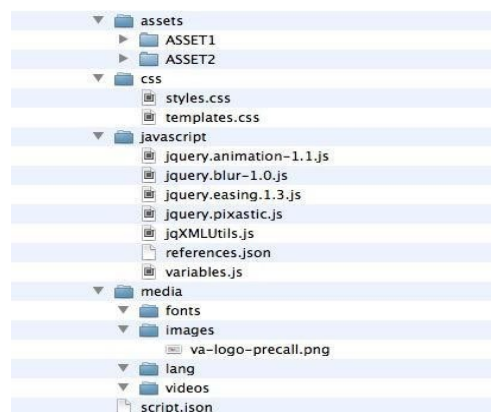
Trata-se do diretório com os scripts comuns a todas as telas;

## media

Arquivos de mídia do projeto, como: imagens, vídeos, fronts, etc.;

## script.json

Arquivo responsável pela configuração do projeto, este deve ser alterado para o funcionamento e teste dentro do dispositivo compatível.



– Organização Geral de Arquivos

## Observações Importantes:



É muito importante que a construção da sua apresentação seja iniciada com origem no template baixado, pois ele possui a estrutura da apresentação compatível com o Sales Driver.

Caso você construa sua apresentação com outra estrutura terá um passo a mais no seu fluxo de produção para adequá-la a estrutura que detalharemos no próximo tópico.

### Dica:

Não deixe de ler no final do manual os capítulos que se referem a **Compatibilidade e Boas Práticas** para nortear suas ações, visando maior produtividade e menor incidência de erros nos testes.

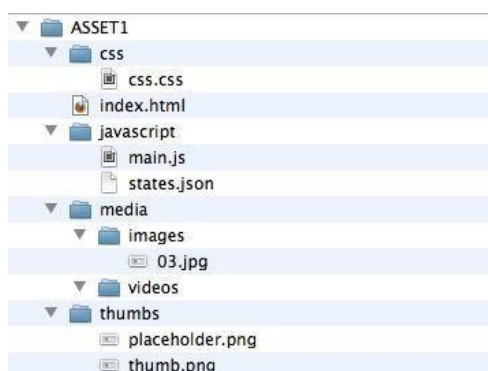
## Execução

Com o seu espaço de trabalho preparado você está apto a colocar a mão na massa, mas antes disso vamos nos familiarizar com a estrutura de um único slide da sua apresentação.

### Estrutura de um slide da sua apresentação

A pasta assets é onde vão ficar os slides da sua apresentação. O Sales Driver entende como sendo um slide qualquer pasta dentro da pasta assets que possua um arquivo index.html e que o nome da pasta esteja corretamente referenciado no arquivo script.json que será detalhado mais adiante.

Configuração do diretório assets:



– Estrutura padrão de um projeto Sales Driver. Ex: slide de uma apresentação.

## index.html

Arquivo padrão da apresentação. Seu nome não pode ser alterado e sua estrutura deve seguir os padrões apresentados na imagem acima. É ele que é chamado por ocasião da chamada dos slides.

## placeholder.png

Fundo temporário de tela para transição entre uma tela e outra, pode ser usado como plano de fundo. É importante que seja um arquivo leve e ótimo para web para que não haja o efeito de “flick” (ou piscada) durante a transição de telas.

- Seu tamanho é de **1024px por 768px, iPad.**
- Seu tamanho é de **1280px por 752px, Android.**

## thumb.png

Thumbnail é a “imagem” reduzida de cada tela para ser usado no FLOW (Biblioteca de Assuntos segmentados no VA) e no REEL (Rolo de Filme como atalho para slides). **Seu tamanho é de 120px por 90px, iPad e Android.**

---

***Atenção:** É obrigatório desenvolver o thumb referente a cada tela do projeto e inserir na pasta thumbs conforme imagem acima .*

---

## O arquivo script.json

```
1 {
2   "cuid": "VERSAO_2_0e1539c6-3d06-4512-93d9-1fa252f174ef",
3   "brand": "DEMO",
4   "indication": "Medice RX",
5   "description": "",
6   "enabled": "true",
7   "expiration_date_start": "20120101",
8   "expiration_date_end": "20120101",
9   "version": 2,
10  "sidebuttons": "none",
11  "order": 1,
12  "colors": [
13    "0x8fc964",
14    "0x0194d3"
15  ],
16  "art": {
17    "precall_logo": "media/images/va-logo-precalls.png",
18  },
19  "assets": [
20    {
21      "id": 1,
22      "name": "ASSET1",
23      "script": "Apontamento sobre o slide"
24    },
25    {
26      "id": 2,
27      "name": "ASSET2"
28    }
29  ],
30  "flows": [
31    {
32      "name": "FLUXO1",
33      "flow": [
34        1,
35        2
36      ]
37    },
38    {
39      "name": "FLUXO2",
40      "flow": [
41        2,
42        1
43      ]
44    },
45    {
46      "name": "FLUXO3",
47      "flow": [
48        1
49      ]
50    }
51  ]
52 }
53
```

cuid: id referente a apresentação e pasta.

brand: Nome da empresa.

indication: Nome do produto.

version: Versão da apresentação.

sidebuttons: define o se a navegação vai ser feita por botões invisíveis e se for qual sua posição. Aceita os valores top, bottom e none. Pode ser omitida.

assets: Área responsável pela segmentação das apresentações e quantas apresentações irão conter no projeto.

id: id de cada tela, seguindo em ordem numérica.

name: Nome da pasta onde está a apresentação contendo index.html

script: Essa entrada é opcional. Seu conteúdo é exibido durante a apresentação por execução do gesto deslizar 2 dedos para cima. Sua função é que se possa fazer anotações no slide, como por exemplo, instruir os usuários sobre alguma iteração peculiar.

flows: Área responsável pela apresentação de cada tela no formato de menu fluxo. Serão apresentadas no FLOW# na ordem que foi inserido como no exemplo ao lado.

name: Nome do grupo de apresentação.

flow: Basta inserir os id's cadastrados em assets na ordem em que deseja que eles apareçam no REEL.

Todos os slides devem estar cadastrados no FLOW para que a função gotoSlide funcione, caso não estejam para efetuar links entre as telas use o atributo href da tag [a](#).

O arquivo **SCRIPT.JSON** configura a apresentação com a sequência correta das telas e suas divisões por conteúdo. Em assets temos todas as telas cada uma com **ID** sequencial começando do número 1, e a referência da tela em **NAME** que é a ligação com a pasta assets.

Em **FLAWS** temos divisões nomeadas do conteúdo, onde cada divisão possui um conjunto de ID's que define aquele FLOW.

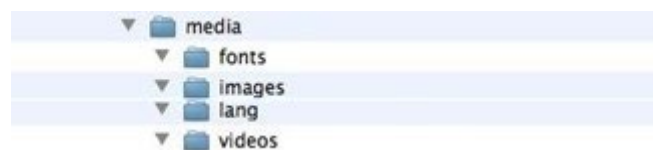
**BRAND** é o título (empresa) da apresentação e **INDICATION**, subtítulo (produto ou material).

**PRECALL\_LOGO** é o local e o nome do ícone que irá aparecer no Precall (Tela de chamada da apresentação) da aplicação no tablet. Seu tamanho é de 120px por 90px.

---

*É obrigatório desenvolver a imagem principal de sua apresentação para que ela possa aparecer na tela principal da aplicação, seu diretório padrão:*  
*[apresentação]/media/images/*

---



– Past Media

## Template do index.html

```
1 <!DOCTYPE html>
2 <html lang="en">
3   <head>
4     <meta charset="utf-8" />
5     <meta name="viewport" content="width=1280" />
6     <meta name="viewport" content="initial-scale = 1.0, user-scalable = no" />
7     <meta name="apple-mobile-web-app-capable" content="yes" />
8     <meta name="apple-mobile-web-app-status-bar-style"
9       content="blacktranslucent" />
10    <meta name="format-detection" content="telephone=no" />
11    <title>VA</title>
12
13    <!-- Framework Sales Driver | Obrigatorio -->
14    <script type="text/javascript"
15      src="../../global/js/jquery.salesdriver_include.js"></script>
16    <!-- Obrigatorio -->
17    <link rel="stylesheet" href="css/css.css" />
18  </head>
19  <body>
20    <div id="image"></div>
21  </body>
22 </html>
```

Exemplo de estrutura do **index.html**, suas referências para folhas de estilos e scripts da plataforma Sales Driver são obrigatórias:

```
12      <!-- Framework Sales Driver | Obrigatorio -->
13      <script type="text/javascript"
      src="../../global/js/jquery.salesdriver_include.js"></script>
```

Dentro da **body**, a codificação é livre. Os elementos de formatação e design podem ser comuns a todas as telas ou específicos da tela, portanto, todo arquivo dentro do slide se refere à tela atual.

Elementos que estão fora da pasta **assets**, ou seja, na raiz do VA podem ser referenciados em todas as telas usando `../..`

## Funções úteis

`$.salesdriver_core.gotoSlide('va01 ou nomprod01');` Função para navegar entre telas. (iPad e Android)

`$.salesdriver_core.showFullScreenMovie('/caminho do vídeo');` Função para abertura de vídeo em FullScreen. (Android) \*

`$.salesdriver_core.showHTMLViewer('www.google.com.br');` Função para abertura página web. (Android)

`$.salesdriver_core.showPDFViewer('../..caminho do arquivo pdf');` Função para abertura de PDF. (iPad e Android)

`$.salesdriver_core.sendDocument('/caminho do documento');` Função para envio de documentos atrelados ao VA. (iPad e Android)

`$.salesdriver_core.SalesOrderAdd(CódigoProduto);` Função para pedidos via Catálogo Digital.

`$.salesdriver_core.SalesOrderEnd();` Função para encerrar pedidos via Catálogo Digital.

`$.salesdriver_core.openMail('exemplo@e-mail.com.br');` Função para abrir o cliente de e-mail padrão do sistema já no modo de

composição de mensagem e com o destinatário preenchido com o valor passado como parâmetro.

```
$.salesdriver_core.openExternalLink('exemplo.com.br');
```

Função para abrir um site da web no navegador padrão do dispositivo.

```
$.salesdriver_core.openMailSendToFile('../media/SampleXLSFile_19kb.xls');
```

Função para permitir ao usuário selecionar um app para compartilhar o arquivo informado no parâmetro.

```
$.salesdriver_core.openFile('../media/images/Example.jpg');
```

Função para abrir o arquivo utilizando o programa padrão associados aquele tipo de arquivo.

**href:** O atributo href da tag Anchor (<a/>) deve ser usada apenas para carregar uma página dentro do mesmo slide. Evite o uso de href para navegar entre as telas, pois se o mesmo for utilizado não será possível a realização do tracking do slide, ou seja, o tempo de visualização será computado para um slide somente, nesse caso, o slide chamador.

\*No iPad o vídeo abre normalmente na página sem a necessidade do script showFullScreenMovie, basta usar o recurso de vídeo do HTML5 (vide pág. 27).

## Gestos

A plataforma Sales Driver foi pensada com o que há de mais simples e intuitivo em termos de usabilidade de Apps, utilizamos alguns gestos específicos para navegação. Conheça os gestos utilizados e seus funcionamentos:

- Deslizar com 1 dedo da direita para a esquerda: Passa para o próximo Slide.
- Deslizar com 1 dedo da esquerda para a direita: Volta ao Slide anterior.
- Deslizar 1 dedo de baixo para cima: Abre o menu de navegação de Slides e VA's.
- Duplo toque com 1 dedo abre o menu de funções.
- Deslizar 3 dedos da direita para esquerda: Abre o próximo VA.
- Deslizar 2 dedos de cima para baixo: Abre o menu de capítulos.
- Deslizar 2 dedos de baixo para cima: Abre a barra de navegação do VA.
- Deslizar 2 dedos da direita para esquerda, passa para o próximo Capítulo.

- Deslizar 2 dedos da esquerda pra direita, volta para o Capítulo anterior.

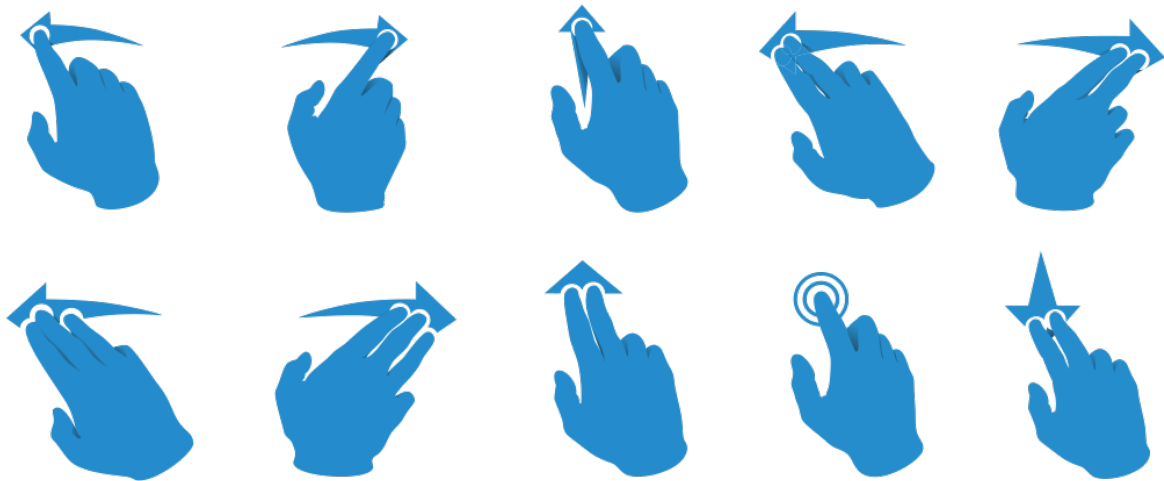


Figura 21 – Gestos

Caso seja necessário sobrescrever as funções de gestos de uma apresentação em telas específicas, copiar o arquivo `jquery.salesdriver_gesture_conf.js` na pasta `/global/js/core/`, inserir o arquivo na pasta da tela correspondente, carregando o arquivo `.js.jquery.salesdriver_gesture_conf.js` original:

```
1 function onSwipeLeft()
2 {$.salesdriver_core.send('navigate', 'GetNextAsset');} function
3 onSwipeRight()
4 {$.salesdriver_core.send('navigate', 'GetPreviousAsset');} function
5 onSwipeUp()
6 {$.salesdriver_core.showFlowPreview();}
```

`jquery.salesdriver_gesture_conf.js` modificado (gestures substituídos):

```
1 function onSwipeLeft()
2 {HYPE.documents['index'].showNextScene(HYPE.documents['index'].kSceneTransitionPushR
  ightToLeft);}
  function onSwipeRight()
3 {HYPE.documents['index'].showPreviousScene(HYPE.documents['index'].kSceneTransitionP
  4 ushLeftToRight);} function onSwipeUp()
  {$.salesdriver_core.showFlowPreview();}
```

`jquery.salesdriver_gesture_conf.js` modificado (gestures anulados):

```
1 function onSwipeLeft()
2 {}
3 function onSwipeRight()
4 {}
5 function onSwipeUp()
6 {}
```

Para anular somente os gestos de slide do Sales Driver em um container específico é utilizar a classe css **override** especial no conteúdo. Essa classe não possui nenhuma formatação visual e serve apenas para esse fim.

```
1 <!DOCTYPE html>
2 <html lang="en">
3   <head>
4     <meta charset="utf-8" />
5     <meta name="viewport" content="width=1280" />
6     <meta name="viewport" content="initial-scale = 1.0, user-scalable = no" />
7     <meta name="apple-mobile-web-app-capable" content="yes" />
8     <meta name="apple-mobile-web-app-status-bar-style"
9       content="blacktranslucent" />
10    <meta name="format-detection" content="telephone=no" />
11    <title>VA</title>
12
13    <!-- Framework Sales Driver | Obrigatorio -->
14    <script type="text/javascript"
15      src="../../global/js/jquery.salesdriver_include.js"></script>
16    <!-- Obrigatorio -->
17    <link rel="stylesheet" href="css/css.css" />
18  </head>
19  <body>
20    <div id="image" class="override"></div> <!-- Esse conteúdo será insensível as gesture
21    pré-definidas-->
22  </body>
23 </html>
```

## Saudação para o Médico

Para acessar os dados do médico dentro de cada Slide utilize os seguintes campos dentro de uma função global chamada `sd_init_saudacao`. As variáveis estarão disponíveis em 2 situações:

1. Acesso realizado pelo painel de profissionais do Sales Driver.
2. Acesso realizado pelo painel de profissionais do produto Sales Farma.

Sendo assim é importante prover um valor padrão como salvaguarda para o acesso realizado pela tela de Precall.

```
1 localStorage.prof_codigo // CRM do medico
2 localStorage.prof_codigo_uf // UF do CRM do medico
3 localStorage.prof_name //Nome do Medico
4 localStorage.prof_email //Email do Medico
```



**Exemplo:** Colocando o nome do profissional dentro de um elemento spam com id profName.

Trecho de código HTML:

```
1 <div class="saudacao">
2   <p>Olá,</p>
3   <p> <span id="profName">Doutor <!-- salvaguarda para acesso realizado
    pelo precall--></span>
    , bom dia.</p>
4 </div>
5
```

Trecho de script:

```
1 <script language="javascript"> function
2 sd_init_saudacao()
3 {
4   if(localStorage.prof_name) // Verifica se a variável está disponível
5     $("#profName").text(localStorage.prof_name);
6 }
7 </script>
```

No exemplo acima, caso o acesso seja realizado pelo Precall, a mensagem exibida será: “Olá Doutor, bom dia.” não deixando a exibição com a impressão de “quebrada”. Caso o acesso seja realizado por uma das duas situações via Painel de Profissionais acima indicadas, o termo Doutor será substituído pelo NOME do médico e a mensagem personalizada será algo como: “Olá JULIANO MOREIRA, bom dia.”

## Informações Científicas

Para fornecer informações técnicas mais detalhadas sobre o produto ou VA, é possível criar um link em determinada imagem na apresentação. Ao clicar, será exibido um pop-up solicitando um endereço de e-mail para envio de um arquivo especificado no link, conforme exemplo de código abaixo:

```
1 <map name="Map">
2   <area shape="rect" coords="7,5,117,117"
3   onClick="$.salesdriver_core.sendDocument('docs/InformaçãoCientifica.pdf') ">
4 </map>
```

Note que dentro da pasta do asset do VA, é necessário criar a pasta 'docs' e adicionar o documento com a **Informação Científica** em questão (no exemplo do código acima o arquivo 'InformaçãoCientifica.pdf').

## Catálogo Digital

O SalesDriver pode ser usado também para gestão de pedidos, através da função Catálogo Digital. Para isso, é necessário estar integrado à aplicação RunningTrade para captação de pedidos via Catálogo Digital. O Catálogo Digital é um VA desenvolvido em HTML5 com algumas funções específicas informadas a seguir.

A dinâmica de uso é bem simples, fazendo com que ao navegar pelo VA (Catálogo Digital), os produtos sejam apresentados em cada página e basta um toque para abrimos um pop-up da aplicação RunningTrade que exibirá as informações do produto em questão (preço, condições comerciais, descontos etc.).

Para isso, basta utilizar a função \$.salesdriver\_core.SalesOrderAdd(), conforme exemplo abaixo:

```
1 <a href="javascript:$.salesdriver_core.SalesOrderAdd(100001);">
2   Pedido
3 </a>
```

Note que é necessário informar o valor referente ao número do produto. No caso do exemplo acima, '100001'.

O usuário poderá incluir diversos produtos em seu pedido. Ao terminar de incluir todos os itens do pedido, basta encerrá-lo para que o pedido seja fechado e via integração com a aplicação RunningTrade, você retorne a tela de confirmação das informações daquele pedido.

Para encerrar o pedido, utilize a função incorporada em algum ícone ou botão que simbolize esta ação: \$.salesdriver\_core.SalesOrderEnd();

## Incorporando vídeo

A codificação dos vídeos deve respeitar o especificado na tabela abaixo:

		
Formato	MP4	MP4
Dimensão	até 1024X768 px	1280x752 px
Codec	H.264	H.264

Figura 22 – Especificações de Vídeo

## iPad

Para iPad, o vídeo é reproduzido na própria página, pois por padrão já é implementado no sistema operacional:

```

1 <script type='text/javascript'>
2 $(document).ready(function() {
3     $("#profName").bind('ended', function() {
4         $.salesdriver_core.gotoSlide('tela1');
5     });
6 });
7 </script>
8
9 </head>
10
11 <body>
12     <video id="video_intro" width="1024" height="768" autoplay="autoplay"> <source
13     src="media/videos/video.mp4" type="video/mp4" >
14     Your browser does not support the video tag.
15     </video>
16 </div>

```

- Pode ser usada uma div com carregamento do vídeo;
- Pode ser implementada qualquer resolução até 1024x768.

**Função útil:** Após a finalização o vídeo passa para próxima tela automaticamente:

```

1 <script type='text/javascript'>
2 $(document).ready(function() { $("#video_intro").bind('ended', function() {
3     $.salesdriver_core.gotoSlide('tela1'); });
4 });
5 </script>

```

## Android

Na plataforma Android não é possível a reprodução do vídeo direto nas telas. É necessário o uso do recurso: `showFullScreenMovie`, chamando o player de vídeo do Android, neste exemplo carregando automaticamente:

```
1 <script type='text/javascript'>
2 $(document).ready(function() {
3     $.salesdriver_core.showFullScreenMovie('media/videos/video.mp4');
4 });
5 setInterval(function() {
6     $('#pic').show();
7 }, 8000);
8 </script>
9 </head>
10 <body>
11     <div id="image">
12         
13     </div>
14     <div id="player1">
15         <video width="1" height="1" <source
16 src="media/videos/video.mp4" type="video/mp4">
17         Your browser does not support the video tag.
18     </video>
19     </div>
20 </body>
21 </html>
```

Outra alternativa, é utilizar a imagem de um player e inserir o link:

```
1 <div id="videoplay" class="box"
  onClick="$.salesdriver_core.showFullScreenMovie('media/videos/video.mp4');">
2 </div>
```

---

*\* é obrigatório no Android o uso da resolução do vídeo em: 1280x752.*

---

## Atualização otimizada de VA's

Imagine que você tem um VA de grande volume (por exemplo, com total de 200MB), e que precise atualizar somente uma imagem ou um vídeo específico. Para estes casos, não há necessidade de enviar todo o conteúdo do VA para atualização. É possível enviar somente o arquivo (ou arquivos) específico(s), mantendo a estrutura de pastas que o segue. Exemplo:

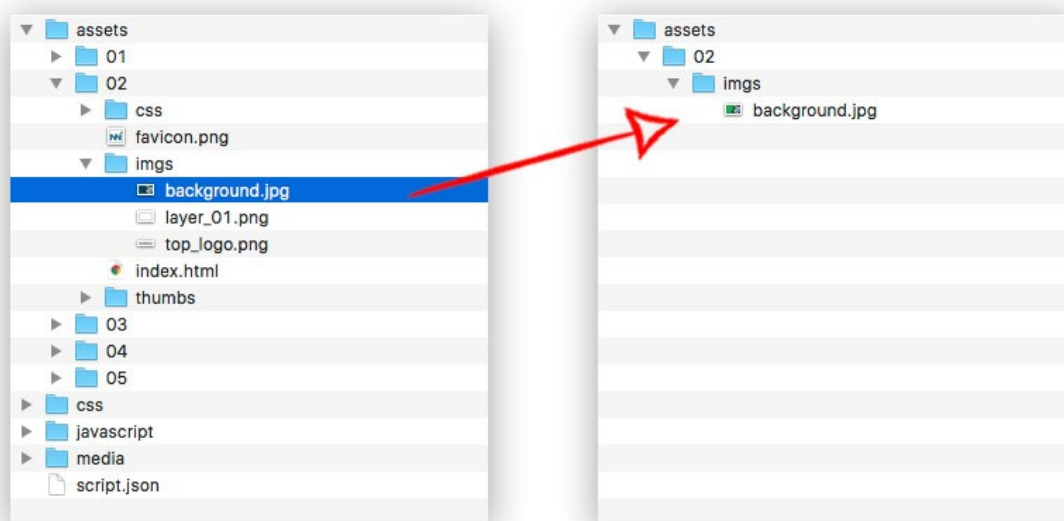


Figura 23 – Atualização Otimizada

Observe que no exemplo acima, precisamos alterar apenas o arquivo **background.jpg** da pasta **assets / 02**. Apagamos todos os arquivos que não precisam ser atualizados e deixamos somente aquele que precisa, em sua respectiva pasta. Somente a estrutura de pastas dos arquivos que serão alterados precisa ser mantida, as demais devem ser deletadas. Dentro da estrutura de pastas que será compactada somente os arquivos que desejamos alterar devem permanecer, os demais devem ser deletados. Basta comprimir então o(s) arquivo(s) que foram alterados dentro da estrutura de pastas da versão base escolhida para elaboração da nova versão do VA, no formato **.ZIP**.

Ao clicar em Upload de Apresentação, marque a opção “**Diferencial baseado na versão**”, em “**Tipo de Carregamento**”. Em seguida, selecione a versão.

Caso você esteja enviando uma nova versão, com um novo **script.json**, basta deixar marcada a opção “**Nova versão Integral**”.

**ATENÇÃO:** Ao carregar os arquivos, é feita uma verificação de arquivos suportados e são retiradas as extensões não permitidas. Inclusive as geradas por sistema macOS. Basta clicar no botão “**Concordo**” destacado em verde, conforme imagem abaixo.

## Aviso

Alguns arquivos do seu pacote possuem extensões **não permitidas**. Os arquivos listados abaixo não podem fazer parte de um VA por serem considerados desnecessários ou até mesmo perigosos.

- assets/va01/index.an
- assets/va02/index.an
- assets/va02/thumbs/.DS\_Store
- assets/va03/index.an
- assets/va04/index.an
- assets/va05/index.an
- assets/va05/media/videos/.DS\_Store
- assets/va06/index.an
- assets/va07/index.an
- assets/va08/index.an
- assets/va09/index.an

Clicando em **Concordo** subiremos o pacote removendo os arquivos listados. Se você deseja remover manualmente os arquivos listados clique em **Cancelar** e selecione um novo pacote sem os arquivos. Entretanto, se você considera legítimo o uso de algum dos arquivos listados envie um email para [suporte@salesdriver.com.br](mailto:suporte@salesdriver.com.br) solicitando a inclusão da extensão na lista de extensões permitidas, desse modo analisaremos a sua solicitação e daremos um parecer em um curto período de tempo.

**Cancelar** **Concordo**

Figura 24 – extensões não permitidas

A partir deste ponto, o sistema segue o fluxo normal de aprovação e liberação do VA.

## Compatibilidade

A aplicação Sales Driver é compatível com as principais ferramentas de programação em html5 atuais do mercado, porém algumas ressalvas são importantes:

1. Manter sempre a estrutura padrão do index.html como mencionado na página 6, mantendo ORGANIZADOS os arquivos em seus respectivos diretórios, limpando qualquer arquivo ou script que não está sendo usado na apresentação.
2. Remover bibliotecas em javascript que contenha alguma interação gestual para não conflitar com as nativas e que causam lentidão;
3. Remover as chamadas da biblioteca JQuery, qualquer que seja sua versão, pois o sistema já implementa nativamente. Remover também os arquivos do tipo temporários (Thumbs.db, .DS\_Store, \_\_MACOSX) ou qualquer arquivo que não seja usando na apresentação. Não usar acentos ou nomear os arquivos com caracteres inválidos ou especiais.

4. Todos os recursos do Sales Driver são baseados nos recursos do próprio equipamento. Para garantir que algum script ou funcionalidade irá funcionar corretamente, verifique se a webview (android), UIwebview (iOS < 10), WKWebView (iOS >= 10) do equipamento suporta.
5. Dar preferência às bibliotecas de javascript comprimidas (minified) e versões mobile quando existir.

## Boas práticas

As dicas abaixo visam fornecer a vocês melhores práticas para o desenvolvimento de conteúdo de e-detailing. Mesmo sabendo que não há certo ou errado – pois nesse âmbito tudo é uma questão de preferência – a experiência do time de desenvolvedores Sales Driver na relação com agências nos dá uma excelente noção sobre medidas que contribuem para uma ótima usabilidade vs. hábitos que devemos deixar para trás.

**Lembre-se:** o desenvolvimento de conteúdo para e-detailing deve sempre ter como objetivo principal contribuir ao máximo para a dinâmica de uso em campo do propagandista.

### Evite usar menu em formato piano (abas)

Bastante tradicional no VA impresso, o menu em abas – ou o famoso “piano”, como é conhecido na linguagem de agência – faz todo o sentido quando estamos criando um material físico a ser usado pelos representantes. No formato digital, a solução Sales Driver já foi concebida com funcionalidades de navegação (**FLOW** - Biblioteca de Assuntos segmentados no VA e no **REEL** -Rolo de Filme como atalho para slides) especificamente desenhadas para que o propagandista possa ter acesso a qualquer um dos slides, a qualquer momento de forma rápida e intuitiva.

Busque sempre fazer uso da estrutura de navegação nativa da ferramenta, pois assim estará contribuindo para uma otimização da usabilidade do material por conta do propagandista, e evite ao máximo criar navegações paralelas.

### Utilize um símbolo para indicar onde existe uma ação

É esperado que todo representante navegue no material digital a ele enviado ANTES de utilizá-lo no campo em uma visita, com o objetivo de acostumar-se ao mesmo.

Mesmo assim, é nosso papel contribuir para que esse aprendizado ocorra da maneira mais rápida e efetiva possível. Uma excelente prática é sinalizar os pontos de toque que geram ação em seu material com um símbolo – uma lâmpada minúscula, uma pequena mão, uma lupa, etc. Assim, no treinamento da força de vendas, basta explicarmos aos representantes que onde houver este símbolo, haverá uma animação esperando para ser disparada através de um “**tap**” na tela.

## VAs para Android com tela responsiva

Em algumas situações, pode ocorrer do VA ter que ser apresentado em diferentes modelos de tablets Android, com tamanho de telas diferentes. Neste caso é necessário considerar os tamanhos disponíveis e desenvolver o VA 100% responsivo para este tipo de tamanho. A dica é controlar através do CSS com Media Query o tamanho e proporção dos elementos exibidos nos diferentes tipos de tela.

Supomos que temos um tablet de 9.6” com resolução de 1280x800px e um de 7” com resolução de 1024x600px. No CSS, precisaremos controlar da seguinte maneira:

```
1  /*Tablet 9.6*/  
2  @media (max-width:1280px) {  
3      .CLASSES-CSS {}  
4  }  
5  
6  /*Tablet 7*/  
7  @media (max-width:1024px) {  
8      .CLASSES-CSS {}  
9  }
```

## Cuide para que as informações científicas do seu conteúdo sejam legíveis à distância

Este parece um ponto óbvio, porém na prática e na correria do dia-a-dia frequentemente esquecemos. Tenha em mente que as informações-chave de cada slide devem, preferencialmente, ser legíveis a uma distância de segurança de 1 metro. Essa é a distância média entre o representante e o médico. Muita atenção ao tamanho de fontes, gráficos, bullets, etc.

**Lembre-se:** o que diferencia um produto farmacêutico de seu competidor estará sempre expresso em dados científicos. É necessário dar o destaque correto para eles também no formato digital, considerando uma área menor quando comparada às tradicionais páginas de um V.A. Impresso.

**Tempo de duração e quantidade de animações no seu VA**  
É consenso que, a cada ano, o propagandista possui menos tempo para fazer sua



exposição de conteúdo ao médico. Salvo produtos específicos, de alta complexidade – onde uma visita pode demorar até 15 minutos – o tempo médio de visita gira em torno dos 2 ou 3 minutos, muitas vezes até menos. Assim sendo, assegure-se que as animações do seu conteúdo se resolvam rapidamente, evitando que o tempo seja investido em contemplar uma transição – o que pode prejudicar a dinâmica da visita médica. Da mesma maneira, evita um grande número de animações por slide (3 ou 4 por slide são suficientes para imprimir classe ao material sem torná-lo demorado).

## Quanto a utilização de vídeos

Lembre-se que os vídeos devem estar no padrão de codificação H.264. Quanto mais objetivo for, melhor. Procure manter um tamanho de resolução que esteja de acordo com o VA (1024 x 768px, por exemplo). Vídeos longos podem causar desinteresse em relação ao VA, além de ocupar muito espaço.

## Observações Gerais Finais

1. Manter a estrutura de pastas idêntica à enviada como exemplo e detalhada neste manual.
2. O script obrigatório (jquery.salesdriver\_include.js) já inclui a biblioteca jQuery em sua versão 1.7.2 portanto quase nunca é necessário incluir outra versão de jQuery. Caso realmente seja realmente necessário incluir sua versão específica para que seu VA funcione é imprescindível que isso seja feito utilizando a técnica do \$.noConflict descrita em detalhes aqui: <https://api.jquery.com/jquery.noconflict/>.
3. Evitar o uso de eventos em toda a tela, somente em elementos específicos.
4. Evitar sobrescrever os gestos padrão da aplicação. Conforme especificado em Gestos, na página 23.
5. Evitar o uso de scripts de scroll não compatíveis com a webview dos aparelhos. Recomendamos a utilização do IScrollJS ( <http://iscrolljs.com/> ). O arquivo modelo de templates ( <http://www.salesdriver.com.br/manual/SalesDriverDemo.zip> ) possui o VA **demo-w1024-scroll** demonstrando rolagem com e sem o IScroll.

# Contatos

Nossa equipe de **SUPORTE** está sempre à disposição para apoiar no desenvolvimento dos VA's seja com dicas, esclarecimentos ou resolução de dúvidas.

Caso você não tenha recebido um workshop sobre “**Como Desenvolver para a Plataforma Sales Driver**”, entre em contato com nossa equipe de **SUPORTE** através do e-mail abaixo:

## E-mail

[suporte@salesdriver.com.br](mailto:suporte@salesdriver.com.br)

## Site

[www.salesdriver.com.br](http://www.salesdriver.com.br)